

LEITER VERTRIEB (M/W/D)



Verantwortung für den Vertrieb Landtechnik /crop.zone GmbH im Europäischen Raum

Wir suchen einen engagierten Vertriebsleiter mit Leidenschaft zur Landwirtschaft und Landtechnik. Sie verantworten den Vertrieb und Marketing im Unternehmen und tragen im Wesentlichen zum Unternehmenserfolg bei. Sie werden Teil unseres Executive Teams, und bauen Ihre eigene Vertriebsorganisation auf

ZU IHREN AUFGABEN GEHÖREN

- Analyse der Märkte und identifizieren von Marktchancen in der DACH und BENELUX-Region
- Akquise neuer Handelspartner und Endkunden
- Vorführen und Einstellen der Maschinen
- Vertretung des Unternehmens auf regionalen Landwirtschaftsausstellungen
- Planung und Umsetzung von Feldtagen
- Operative Führung der Vertriebsmitarbeiter in der Vertriebsregion
- Koordination der Arbeitsabläufe zwischen Service und Vertrieb
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Umsetzung der strategischen Unternehmensvorgaben
- Zusammenarbeit mit Lieferanten
- Kontaktpflege mit regionalen Entscheidungsträgern

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und Dienstleistungsorientierung
- Erfahrungen im Landtechnikgeschäft und im Vertrieb wünschenswert

Du nickst gerade innerlich?

Dann sollte wir uns dringend unterhalten:

👤 Dirk Vandenhirtz | ✉ dirk.vandenhirtz@crop.zone
☎ +49 2408 5980342 | +49 172 8772286

Mehr über uns findest du hier:

🌐 www.crop.zone

BE IN THE ZONE?

- Erste Führungserfahrungen von Vorteil
- Hohe Kontaktfähigkeit, Überzeugungskraft und sicheres Auftreten

DAS BRINGEN SIE MIT

- Sie verfügen über eine kaufmännische und/oder technische Ausbildung, oder einem abgeschlossenen Studium. Idealerweise haben Sie einen Bezug zur Landtechnik.
- Wenn Sie bereits Vertriebserfahrung im Bereich Landtechnik gesammelt haben, ist das perfekt. Auf jeden Fall beherrschen gängige CRM Anwendungen und haben ein Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge.
- Sie bringen Begeisterung Rund um das Thema Digitalisierung und neuste Techniken mit.
- Als Leiter des Hardware Vertriebs packen Sie gerne mit an und behalten in jeder Situation den Überblick. Dabei überzeugen Sie mit Ihrem souveränen Auftreten und Ihrer ausgeprägten Kundenorientierung.
- Sie arbeiten gerne selbstständig und eigenverantwortlich und stehen Ihren Kunden und Kollegen als vertrauensvoller Ansprechpartner zur Seite.

Besuche uns
www.crop.zone